

## SPAZIO ALTRUISMO

BUON "IMPRENDITOR"...POCHE PAROLE

IL PRIMO SPONSOR-MECENATE D'ITALIA CHE FAVORISCE  
IN CONCRETO UN GIOVANE CHE VUOLE DIVENIRE IMPRENDITORE

da **ANTONIO CIRULLI di Orte (VT)**  
(VENDITA ED ASSISTENZA AUTORIZZATA FIAT)

**I NEO IMPRENDITORI DI TERNI  
LE SPESE DI IMMATRICOLAZIONE DELLE AUTO  
DELL'ASSICURAZIONE E DEL BOLLO  
LE PAGANO SEI MESI DOPO  
E FANNO L'ASSISTENZA VICINO CASA LORO**

Antonio Cirulli:



Titolare  
AUTOSALONE ANTONIO CIRULLI  
dal 1975

Non bisogna essere "grandi" per fare grandi cose: e chi conoscerà l'**AUTOSALONE ANTONIO CIRULLI di Orte**, capirà la statura di questa affermazione per tanti motivi!

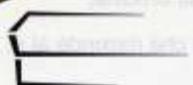
Oggi la causa per cui il giovane che ambisce divenire imprenditore rinuncia, non è sempre dovuta a mancanza di volontà.

Spesso (anzi, il più delle volte) l'idea è abortita dopo un rapido calcolo fatto sulle spese da affrontare ancor prima di aver guadagnato.

Sorvoliamo sulle spese amministrative per iscrizioni ad enti, bolli, atti ecc. o anche per la formazione di società ecc, per dilazionare le quali (o spostarle a dopo sei mesi o un anno dall'inizio attività) dovrebbe pronunciarsi il nuovo Parlamento al fine di avvantaggiare chi, sotto i 18 / 23 anni, avesse maturata l'idea di mettersi in proprio; ma anche gli acconti, le cauzioni per allacci ecc. come quelli del telefono e dell'energia, oppure gli anticipi per

segue a tergo /.

PASSA QUESTA DOMANDA AGLI IMPRENDITORI AVVIATI CHE VOGLIONO AIUTARE QUEI GIOVANI CHE AMBISCONO INTRAPRENDERE!



FIDEIUSSIONE ACCORDATA

**LOIALI ARREDAMENTI**

USCITA AUTOSOLE - ORTE (VT)  
TEL. (0761) 40.20.26 r.a. FAX 40.21.09  
ATTIGLIANO (TR) - VIA MONSERRATO - TEL. (0744) 99.42.62

Preferisci mettere solo una firma di garanzia (limitata ad un importo che puoi stabilire tu) ed avere **pubblicità gratuita**, o pagarla come altrove?

Per aderire a **MIX-AGE (COME IMPRESA GIÀ AVVIATA)** hai le due soluzioni:  
**o fideiussore o sponsor!**



© COPYRIGHT 1988 - DANIELE VIGORE

affitti, leasing ecc. che costituiscono vere barriere.

Un flusso di cassa in negativo, insomma, che riesce a superare con ottimismo, solo chi ha soldi che provengono da papà o mamma! **Ma chi, pur desiderando divenire imprenditore non possiede nulla di suo e, al tempo stesso, è anche inalzato dai genitori che lo invitano a fare l'operaio o l'impiegato per avere sicurezza e pensione assicurata, come fa?**

Il **CIRULLI** ha fatto così la sua proposta:

<Voglio essere tra i primi a favorire i giovani di Terni che ambiscono divenire imprenditori! Fermo restando il massimo sconto che farò a chiunque verrà nel mio autosalone con il presente foglio, al fine di favorire il giovane che per la prima volta si avvicina all'impresa, mi dichiaro disponibile a "congelargli" per sei mesi (nel senso che le anticiperò io per lui) le spese di immatricolazione, e di assicurazione/bollo dei veicoli commerciali da me acquistati. Questo, dietro la firma di un effetto che copra, in garanzia, l'ammontare delle spese stesse per tutti i sei mesi di congelamento.>

In pratica l'**AUTOSALONE ANTONIO CIRULLI di Orte** a chiunque intenda acquistare un veicolo commerciale e può dimostrare, tramite un certificato ufficiale, che è la prima volta che si avvicina all'impresa (anche con un'autocertificazione) posticiperà, senza interessi, il pagamento di quelle tasse che gravano sull'autoveicolo acquistato dal neo-imprenditore.

Operazione, questa, economica ma anche simbolica. Infatti, così facendo, **CIRULLI** intende richiamare l'attenzione sul fatto che un privato (ancor prima degli organi preposti allo sviluppo del territorio) si assume l'onere di favorire, in maniera pratica e dinamica, un giovane che si avvicina all'impresa per la prima volta, senza fargli attendere lungaggini burocratiche le quali, spesso, fanno passare la voglia di iniziare.

**Proposta assolutamente possibile (anche tecnicamente) con la quale si spera di poter sensibilizzare il nuovo Parlamento a prendere atto di questa iniziativa al fine di promuovere altre simili.**

### ASSISTENZA VICINO CASA GRAZIE A MIX-AGE

Ma l'**AUTOSALONE ANTONIO CIRULLI di Orte** non ha pensato solo ad "accaparrarsi" un cliente da fuori con un'operazione che, se vista da angolazioni di diffidenza, potrebbe avere tutta l'aria di un trucchetto promozionale. Infatti, solo i meno avveduti non considerano che la mancanza di assistenza su Terni, potrebbe poi rivelarsi un'arma a doppio taglio.

A questo ha però provveduto il **PROGETTO MIX-AGE**.

Tra le schede consiglio, infatti, c'è la n. 8, quella di **SILVANO REGILDO**, con officina meccanica tra la Gabelletta di Terni e Sangemini (Località Molinelle di Sangemini) il quale, in nome della collaborazione fra imprenditori è disposto a praticare ogni assistenza (e tagliandi) sugli autoveicoli nuovi ed usati acquistati presso l'**AUTOSALONE ANTONIO CIRULLI DI ORTE**.

Inoltre, sempre per dimostrare i vantaggi della cooperazione fra imprese che il **PROGETTO MIX-AGE** auspica, tale assistenza, da parte dell'**AUTOFFICINA SILVANO REGILDO**, sarà praticata a chiunque, anche non imprenditore, acquisterà un autoveicolo qualsiasi dal suddetto **AUTOSALONE ORGANIZZATO FIAT DI ORTE**. Questi sono i servizi che gli imprenditori che acquisteranno presso il suddetto **AUTOSALONE** potranno trovare presso:

**AUTOFFICINA SILVANO REGILDO - LOC. MOLINELLE DI SANGEMINI (Subito dopo loc. Gabelletta di Terni) - tel. (0744) 241.271**

Orario Autofficina: 8-13 / 15-19  
Tester prova iniezione benzina ed impianto A.B.S.;  
Analizzatore gas di scarico benzina e diesel;  
Convergenza ed equilibratura elettronica;  
Tester impianti elettronici;  
Tre ponti con prova sospensioni ed avantreno;  
Personale qualificato: aggiornamenti con corsi Bosch ogni 6 mesi;  
L'autofficina inoltre è dotata, per la salvaguardia della salute di tutti, dell'aspiratore gas di scarico delle auto in

prova/motore nei locali dell'officina;  
Ampio parcheggio;  
Soccorso stradale in sede che risponde al n. (0336) 77.02.24  
Vantaggi esclusivi per gli imprenditori/imprendatrici  
possibilità di pagamenti anche con ricevute bancarie, istaurato un rapporto di fiducia;  
Vantaggi esclusivi per i neo-imprenditori (fino ad un anno dall'inizio attività) e per le donne imprenditrici: riconsegna delle vetture in anticipo sulla normale clientela.