

SPAZIO ALTRUISMO

BUON "IMPRENDITOR"...POCHE PAROLE

IL PRIMO SPONSOR-MECENATE D'ITALIA CHE FAVORISCE
IN CONCRETO UN GIOVANE CHE VUOLE DIVENIRE IMPRENDITORE

da LOIALI ARREDAMENTI di Orte (VT)

UNA FIDEIUSSIONE BANCARIA FINO A 5 MILIONI
PER CONCRETIZZARE UN' IDEA,
DESCRITTA SU DI UN BUSINESS PLAN,
PER UN GIOVANE DI TERNI MERITEVOLE E MOTIVATO

Norberto Loiali:



Amministratore
LOIALI ARREDAMENTI
ed IMPRENDITORE dal 1956

Nutro in Valerio De Angelis stima e considerazione da svariati anni. Quando mi parlò per la prima volta del **PROGETTO MIX-AGE** che stava programmando su Terni, mi è venuto spontaneo domandargli (considerando che noi siamo ad Orte e che Orte, giurisdizionalmente, è sotto Viterbo) perché mai non avesse avviato proprio su Viterbo **MIX-AGE**. <E chi Le ha detto che non lo farò...> è stata la sua risposta <...vorrei farLe sapere che a Viterbo, ho intenzione di esportare quanto prima questo progetto, affinché si possa mettere in moto un'asse di interesse VITERBO-TERNI che possa favorire la neo-imprenditoria. Farlo partire su Terni è stata una necessità, una questione logistica ma anche tattica. In questa città, infatti, ho molti più clienti che non a Viterbo è questo mi permetterà di essere più rapido nella programmazione. Ciò è una sorta di test per vedere, quando **MIX-AGE** sarà partito su Terni, il grado di interesse degli enti, ed associazioni del viterbese, su di un progetto che ha come principale scopo l'avvio e la formazione dei giovani che intendono divenire imprenditori. Il rinnovamento, mi auguro, significhi anche fare in modo che **MIX-AGE** approdi pure a Viterbo: qui però auspico che non siano gli operatori commerciali i primi a valorizzare questo progetto, bensì gli enti preposti allo sviluppo del

segue a tergo ./.

PASSA QUESTO CONSIGLIO AI GIOVANI CHE AMBISCONO DIVENIRE IMPRENDITORI MA CHE NON HANNO SOLDI PER INIZIARE

ANTONIO CIRULLI

VENDITA ED
ASSISTENZA AUTORIZZATA

FIAT

ASSISTENZA - VIA AMERINA S.N.C.
TEL. (0761) 49.43.96
(prenderà il 40.35.96)

PARCO
MACCHINE
NUOVO ED USATO
CON GARANZIA

PAGAMENTI
PERSONALIZZATI

AUTOSALONE
VIA CONTAINO 22

TEL. - FAX. (0761) 40.21.28

01028 ORTE (VT)

FIDEIUSSIONE ACCORDATA

<...nel Natale del 1962 Berlusconi tentò i primi passi come imprenditore. Si trattava di comperare un terreno e poi costruirsi su un edificio e venderlo. MA DOVE TROVARE I SOLDI E COME INIZIARE DA GIOVANE (25 anni) PRIVO D'ESPERIENZA E SPROVVISTO ANCORA DI PIENA CREDIBILITÀ? Sarà il PADRE a dargli una mano, investendo il denaro della sua liquidazione e intercedendo presso Carlo Rasini, il titolare della sua banca per la concessione di una FIDEIUSSIONE.

MILLIONAIRE (4/92)



© CORRISPONDENTE

viterbese.>

Noi di **LOIALI ARREDAMENTI**, conoscendo la costanza e la fantasia di De Angelis, ma soprattutto consapevoli che egli ha programmato **MIX-AGE** perché il suo ideale di vita si identifica proprio nel messaggio sociale che **MIX-AGE** lancia come proposta, abbiamo deciso di dargli fiducia.

Adesso che l'ondata di nuovo assale tutto il giovane meritevole ha un alleato in più per divenire imprenditore: e questo indipendentemente dalle proprie risorse finanziarie, perché il **PROGETTO MIX-AGE** favorirà solo i migliori.

Da oggi, insomma, i meritevoli potranno farsi largo fin dai banchi di scuola, perché gli imprenditori investono solo sulle capacità individuali e non su false virtù come la bellezza o favoritismi derivanti da questa o quella raccomandazione.

Per questo, noi di **LOIALI ARREDAMENTI** non abbiamo che potuto esternare il nostro consenso ed il nostro desiderio, affinché **MIX-AGE** si radichi come proposta.

Ci auguriamo, infatti, che anche Viterbo possa divenire oggetto di interessi di un progetto che non potrà che portare benessere collettivo.

Del resto se ciò non avvenisse, cioè se gli organi preposti allo sviluppo del territorio non mostrassero interesse verso **MIX-AGE**, sarebbe innegabile il fatto che l'operatività di alcuni privati di Terni, abbia prevalso sulla burocrazia e sulla lentezza dell'apparato pubblico-amministrativo e finanziario della provincia di Viterbo.

Per chi ci conosce, saprà anche che **LOIALI ARREDAMENTI di Orte**, è conosciuto come "**IL MOBILIFICIO DAL TETTO ROSSO**": per questo quando **MIX-AGE** sarà ben avviato e vedremo un flusso costante di giovani disposti ad "apprendere" come si avvia e si migliora un'impresa, credo che, come cantava una vecchia canzone per il lancio di una nota discoteca della Riviera Romagnola, anche ad Orte, a nome di **LOIALI ARREDAMENTI** "se vedrai sventolar bandiera GIALLA, tu saprai che anche a Terni e Viterbo l'imprenditore... sta passando dall'arrangiarsi ed improvvisare a sistemi di lavoro **MARKETING-ORIENTED**" (Scheda 17)

Noi di **LOIALI ARREDAMENTI** siamo consapevoli che "esternare", per il **PROGETTO MIX-AGE**, significa più che parlare, "dare in concreto": per questo abbiamo fatto l'offerta sotto riportata.

Affinché un giovane meritevole, che ambisce divenire imprenditore su Terni, possa essere facilitato ad avviare la propria impresa, la **LOIALI ARREDAMENTI**, con sede ad Orte (accordo Terni-Viterbo / tra San Liberato e Casello A1), qualora **MIX-AGE** dimostri che almeno altri 30 imprenditori si rendano disponibili a fare altrettanto, si dichiara pronta sin da ora a porre una firma di garanzia (attraverso il proprio amministratore) su di una fideiussione bancaria, fino ad un importo di 5 milioni di lire purché il giovane che la richiede:

- 1) presenti un **BUSINESS PLAN** dettagliato, dal quale si evinca che i suoi clienti siano tutti residenti nel comprensorio ternano;
- 2) accetti la supervisione del **BUSINESS PLAN** da parte di **MIX-AGE**;
- 3) offra sufficienti garanzie di correttezza personale;
- 4) sia militesente, non abbia più di 23 anni e non sia in attesa di una chiamata presso un ente pubblico o privato e si sia diplomato con votazione pari o superiore a 54/60;
- 5) accetti di devolvere in beneficenza, almeno il 4% dell'utile netto annuo (con un minimo non inferiore allo 0,5% del fatturato) a favore del programma "**Cento, più uno, imprenditori per la solidarietà**" fin tanto che la firma di garanzia sia in essere;
- 6) per tutto il periodo in cui la firma di garanzia sia in essere, accetti di far figurare sulla propria pubblicità e modulistica aziendale (carta da lettera, biglietti, fatture, bolle ecc.), gli identificativi di **LOIALI ARREDAMENTI** quale sponsor del suo avvio imprenditoriale, con una dizione (che sarà in seguito approntata) dalla quale si evinca un messaggio rivolto ad altri imprenditori avviati affinché anche loro si adoperino per favorire chiunque intenda avvicinarsi per la prima volta all'impresa, ma non possieda denaro per avviarla.